

Advokat skapar virtuell mötesplats

Ett effektivt och klimat-smart verktyg för kontakter med klienter och andra advokater. Så beskriver advokat Anders Lönnquist webbtjänsten Advokat-Online, en juridisk mötesplats som han lanserade hösten 2009.

På webbplatsen finns en förteckning över advokater och biträdande jurister som erbjuder sina tjänster via virtuella konferensrum (webbmöten).

- Det bedrivs ingen advokatverksamhet på sajten utan det är teknik som förmedlas. Det är både en plats för advokater att marknadsföra sig och ett verktyg för kommunikation på nätet, säger Anders Lönnquist.

Advokaten bestämmer huruvida han eller hon vill använda verktyget för att också marknadsföra sig, eller enbart använda tekniken för webbmöten. De advokater som enbart använder tekniken finns inte med på webbplatsen.

Förutom bredband och en hyfsat snabb dator består den tekniska lösningen av webbkamera, headset samt en applikation för dokumentdelning som startar automatiskt vid inloggningen.

Advokater och klienter möts virtuellt med ljud och bild och kommunicerar i realtid, alla ser och kan ändra i dokumenten som läggs upp på en whiteboard i mötesrummet.

Är det inte ganska vanligt med video- och telefonkonferenser bland advokater?

- Jo, men då handlar det om intern kommunikation. Man går in i ett speciellt rum på kontoret och har ett videomöte med kolleger på ett annat av byråns kontor.

- Detta är både extern och intern kommunikation som är pc-baserad. Du har tillgång till mötesrummet från din egen pc och kan hålla möten med andra

pc-användare, var som helst, när som helst.

Tjänsten är gratis för klienter, bortsett från några hundralappar för webbkamera och headset. Principen för avgiften för advokater är, enligt Anders Lönnquist, jämförbar med ett bredbandsabonnemang. Klientnyttan är främst färre resor som spar tid och pengar samt miljövinst genom lägre koldioxidutsläpp. För advokater innebär arbetssättet nya möjligheter att möta klienter oavsett geografisk belägenhet.

FYRA JURISTER från olika byråer, förutom Anders Lönnquist, finns för närvarande representerade, samtliga är affärsjuridiskt verksamma. Men alla advokater och biträdande jurister, oavsett verksamhetsinriktning, är välkomna.

- Just nu informerar vi byråer om möjligheten att ansluta sig och har träffat de största. Det finns ett tydligt intresse för detta vad gäller tekniken för webbmöten.

Advokat Rolf Johansson, tidigare VD för Linklaters i Stockholm, med över 20 års erfarenhet av internationella transaktioner, som ingår i AdvokatOnlines Advisory Board, säger:

- Från mitt perspektiv är detta en stor effektivisering. Det är inte lätt att få folk från England, Tyskland, Spanien och Sverige till Arlanda, det blir mycket resande och lite möte.

Båda framhåller att tiden för verkliga möten IRL (In Real Life) på kontoret inte är förbi utan att online-möten ska ses som ett komplement till vanliga kontakter.

De anser dock att virtuella möten med fördel kan ersätta många traditionella möten.

- Sluta inte med IRL-möten, de har stort värde och tillför en extra dimension i klientkontakten. Det är alltid bra att ses på riktigt första gången, säger Anders Lönnquist.



Advokat Anders Lönnquist har klienter som han träffar online.

Skype och andra applikationer erbjuder i det närmaste gratis möjligheter till ljud- och bildinteraktion i realtid online. Men det finns inga dokumentdelningsmöjligheter kopplade till det. Ljud och bildkvaliteten är inte heller lika bra. Säkerhetsnivån kan också vara lägre beträffande gratisalternativen.

Enligt Rolf Johansson syns tjänstens kapacitet att underlätta så kallad Online Collaboration bäst vid avtalsförhandlingar när alla deltagare ser dokumenten och kan argumentera för sina uppfattningar om formuleringar direkt i det virtuella konferensrummet.

ANDERS LÖNNQUIST var den andre svenske advokaten med egen hemsida. Han var tidigare ingenjör på ABB och hans teknikintresse är nog skälet till att han är först med detta:

- AdvokatOnline är ensam om

den här inriktningen nu, om tio år är detta antagligen nästan lika vanligt som e-mail i dag. Branschen är konservativ och det är en generationsfråga. För yngre advokater är det här sättet att jobba naturligt.

- Jag tror att det blir som med datoriseringen. Det sprider sig sakta uppåt i åldrarna, till slut även till min generation, säger Rolf Johansson. Men advokater är konservativa när det gäller ny teknik. Jag har haft seniora kolleger som bara använder dataskärmen att sätta post it-lappar på...

Nästa steg blir att förse tjänsten med e-legitimation för att göra det möjligt att identifiera klienter samt teckna avtal och skriva kontrakt på Internet.

PER JOHANSSON

Läs mer

Läs om AdvokatOnline
www.advokatonline.com